



Programvarulicenser så att du vet vad du köper

190503 Karl Ekman



KAMMARKOLLEGIET

Agenda

- Licenshantering
- Olika inkösperspektiv
- Kravställning



Licenshanteringenens två moment

- Avtalshandlingarnas innehåll och inbördes ordning
- Nyttjanderätten - hur får jag använda varan eller tjänsten jag köpt

(Immateriella rättigheter till resultaten)



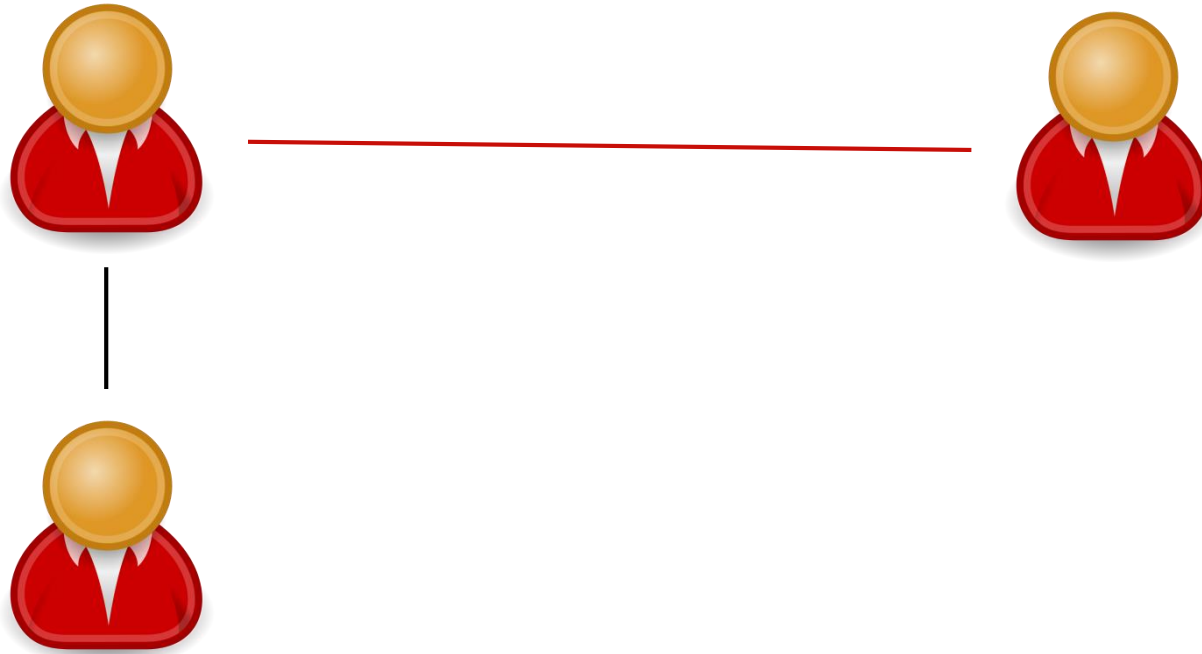
KAMMARKOLLEGIET

Partsvilja och avtalstolkning

- Avtal = Ömsesidig viljeförklaring
- Ordalydelsen
- Avtalstolkning och avtalsutfyllning
- Vem, vad, när och var



Avtalshandlingarnas innehåll och inbördes ordning



Programvara från Tredjepart

- 9. Entire Agreement

9.1 You agree that the Master Agreement and the information which is incorporated into the Master Agreement [...] are the complete agreement for the products and/or Service Offerings ordered by You and supersede all prior or contemporaneous agreements or representations, written or oral, regarding such Products and/or Service Offerings.



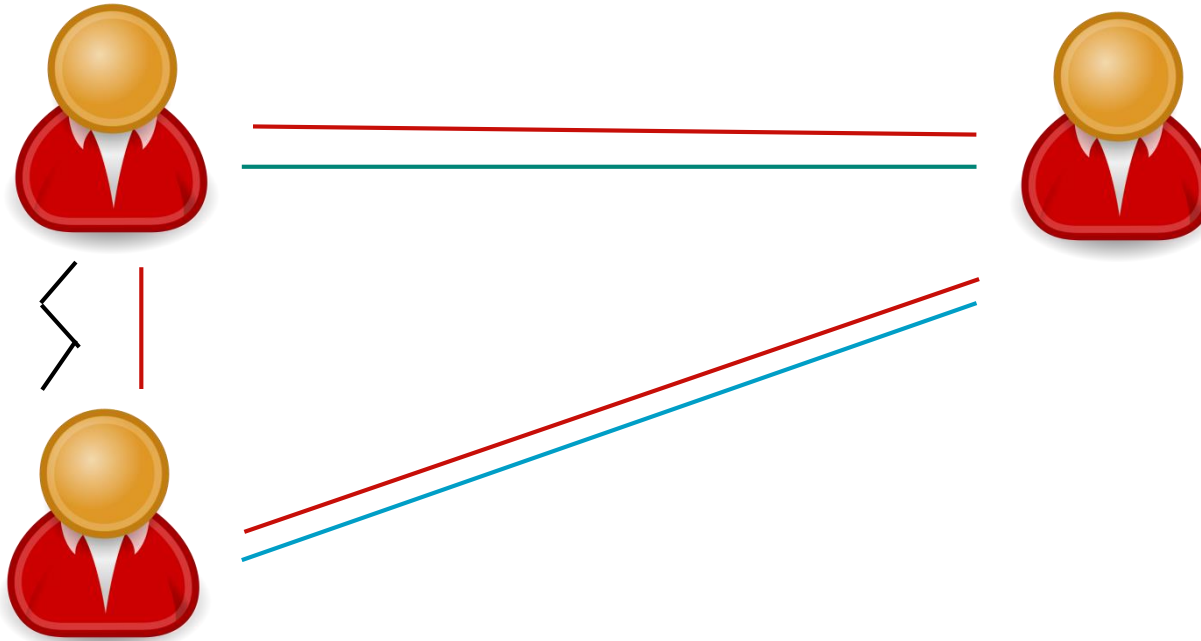
Programvara från Tredjepart

9.2 It is expressly agreed that the terms of the Master Agreement and any Company A order shall supersede the terms in any purchase order, procurement internet portal or any other similar non-Company A document and no terms included in any such purchase order, portal or other non-Company A document shall apply to the Products and/or Service Offerings ordered. In the event of inconsistencies between the terms of any Schedule and these General Terms, the Schedule shall take precedence. In the event of any inconsistencies between the terms of an order and the Master Agreement, the order shall take precedence. The Master Agreement and orders may not be modified and the rights and restrictions may not be altered or waived except in a writing signed or accepted online through the Company A Store by authorized representatives of You and of Company A. Any notice required under the Master Agreement shall be provided to the other party in writing.



KAMMARKOLLEGIET

Avtalshandlingarnas innehåll och inbördes ordning?



Nyttjanderätt

- Vara eller tjänst
- Per enhet/per användare/per organisation/per nyttjande
- Evig Licens (perpetual) alltmer sällsynt
- Hjälp att hålla reda på detta finns!
 - fundera på vad det är ni behöver hjälp med!
 - SAM-tjänster finns att avropa
- Leverantörernas extrainkomster



Perspektiv på en anskaffning

- Det kommer alltid att uppstå konflikter mellan perspektiven
- Det gäller att prioritera
- Kontroll
- Kommersiellt är upphandlingsstrategin viktigast



Perspektiv på en anskaffning

- Verksamhetens behov
- Myndighetens behov
- Upphandlingsperspektiv
- Juridiskt perspektiv



Kravställning

- 9 kap. 3 § LOU
Prestanda eller funktionskrav
- 9 kap. 4 § LOU
Standarder och bedömningar
- Hänvisning till varumärke – huvudregeln ej tillåtet
- Eller ”likvärdig”



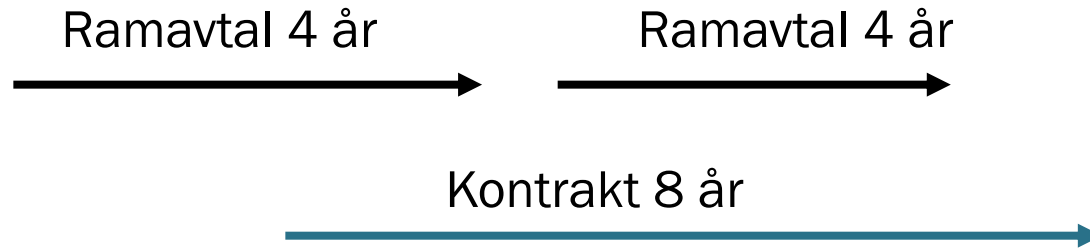
Kravställning vara eller tjänst

- Funktion och prestandakrav
- Öppna standarder
Se Statens inköpscentrals lista
- Proprietär programvara eller programvara baserad på öppen källkod?
- Interoperabilitet
- Tänk på att när du köper en tjänst så kan du i teoretiskt mening inte vara tekniskt inlåst – men



Rätt kontraktslängd!

- En vanligt missuppfattning är att långa avtal begränsar konkurrensen.



Ett kontrakt ska vara så långt så att den motsvarar anskaffningens ekonomiska livscykel - om du är inlåst.

Ett långt kontrakt kan dock innebära risker.

Beaktandesats 62 i klassiska direktivet.



KAMMARKOLLEGIET

Inlåsnings effekter

- Vi är inlåsta när vi inte är beredda att välja något annat än en viss leverantörs varor eller tjänster – kan vara subjektivt eller objektivt.
- I denna situation kommer följande att ske:

Vi kommer fortfarande att få det vi behöver! – men

1) priset kommer att stiga

2) avtalsvillkoren kommer bli ofördelaktiga



Utbytbarhet

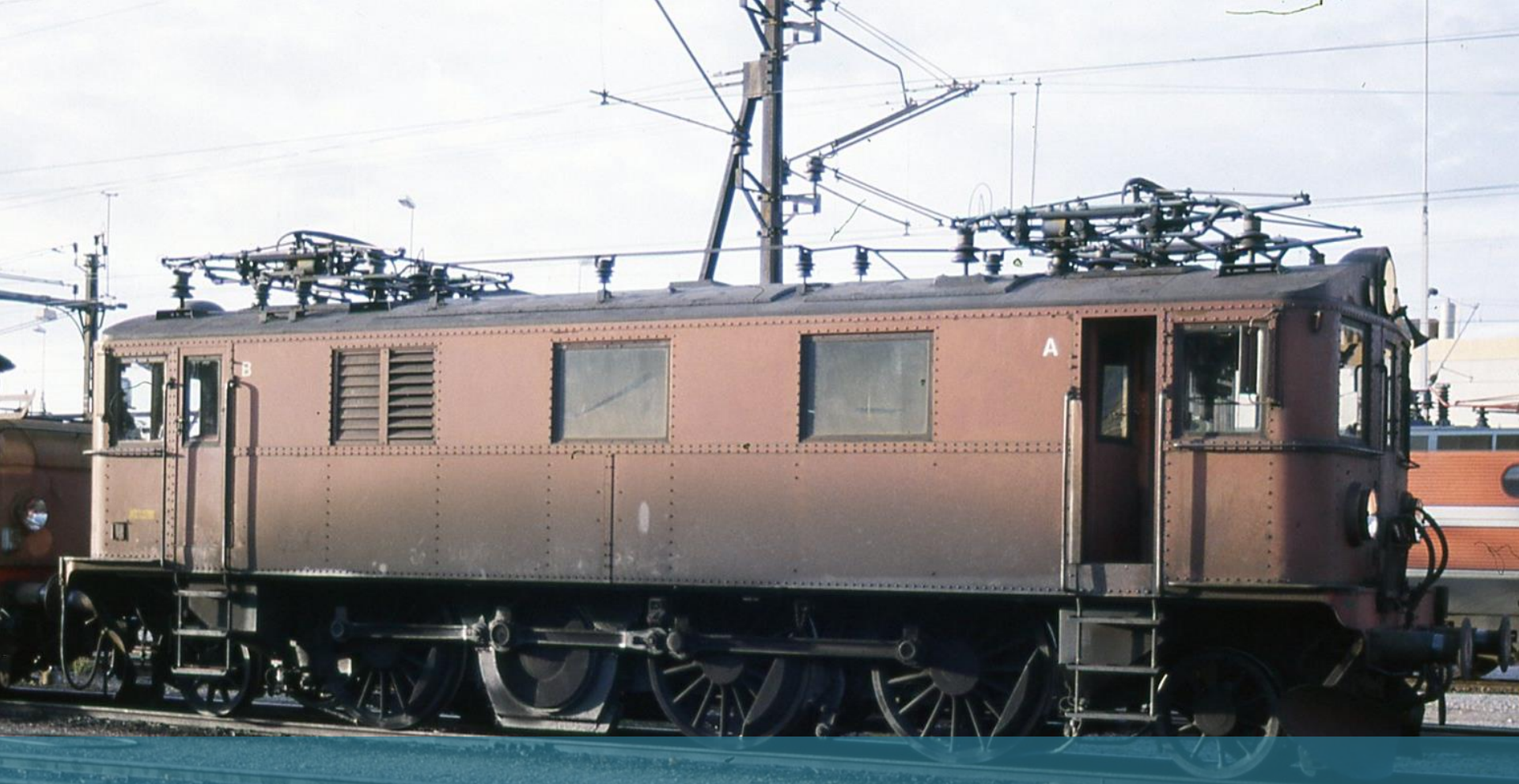
- Utbytbarhet innebär ett icke beroende
- Öppna standarder och övertagande av data vid leverantörsbyte är centralt
- Har vi säkerställt utbytbarhet så har vi inte samma behov av den ekonomiska livslängden – d.v.s det föreligger ingen inlåsningsseffekt.
- Om vi inte är inlåsta så kan vi skriva kortare avtal – vilket ofta kan vara affärsmässigt motiverat!



Sammanfattning

- Fläta ihop IT-strategin med upphandlingsstrategin
- Säkerställ utbytbart
- Läs igenom och gå inte med på "dåliga" avtalsvillkor
- Låt chefen ta beslut vid undantag enligt ovan!





Frågor?



KAMMARKOLLEGIET