

Arvid Welin

**Volymavtalen
ur ett
Kommersiellt
Perspektiv.**

- **Bakgrund till avtalen**
 - Staten ”blev en kund” för 12 år sedan
 - Möte med Steve Ballmer 10 år senare
 - Varför pratar vi alltid om Microsoft
- **Detta steg**
 - Offentlig sektor ”blir en kund”
 - IBM, Novell och Microsoft
 - Förbättra villkoren – vi är en ”miljonkund”
- **Nästa steg**
 - Andra stora leverantörer!!??

- **Bakgrund till avtalen**
 - Staten ”blev en kund” för 12 år sedan
 - Möte med Steve Ballmer 10 år senare
 - Varför pratar vi alltid om Microsoft
- **Detta steg**
 - Offentlig sektor ”blir en kund”
 - IBM, Novell och Microsoft
 - Förbättra villkoren – vi är en ”miljonkund”
- **Nästa steg**
 - Andra stora leverantörer!!??

- **Bakgrund till avtalen**
 - Staten ”blev en kund” för 12 år sedan
 - Möte med Steve Ballmer 10 år senare
 - Varför pratar vi alltid om Microsoft
- **Detta steg**
 - Offentlig sektor ”blir en kund”
 - IBM, Novell och Microsoft
 - Förbättra villkoren – vi är en ”miljonkund”
- **Nästa steg**
 - Andra stora leverantörer!!??

- För vem är det bra?
- **Spelar storleken någon roll?**
- Totalt 800 myndigheter och 1000 små bolag
 - 500 myndigheter varav 30 stora
 - 290 kommuner varav 10 stora
 - 20 landsting varav 5 stora
- Alla får del av kakan

- För vem är det bra?
- Spelar storleken någon roll?
- **Totalt 800 myndigheter och 1000 små bolag**
 - 500 myndigheter varav 30 stora
 - 290 kommuner varav 10 stora
 - 20 landsting varav 5 stora
- **Alla får del av kakan**

- **Ännu lägre pris, för alla**
 - en ny rabattnivå
- **Köp och Underhåll**
 - täcker 99 %
 - den sista procenten – särskilda skäl
 - villkoren tydliggörs i ev. avtal

- Ännu lägre pris, för alla
 - en ny rabattnivå
- **Köp och Underhåll**
 - täcker 99 %
 - den sista procenten – **särskilda skäl**
 - villkoren tydliggörs i ev. avtal

- **”Rädda” licenser vid nedläggning**
- **Flytta licenser vid outsourcing**
- Leverantörens specialistkompetens
- Kostnadsdrivande förändringar
 - Vår budgetcykel

- "Rädda" licenser vid nedläggning
- Flytta licenser vid outsourcing
- **Leverantörens specialistkompetens**
- **Kostnadsdrivande förändringar**
 - Vår budgetcykel

■ Har vi nått målen?

- Förenkling
- Framförhållning
- Priser
- Support
- Information

Arvid Welin

Tack för att du lyssnade!